

# Area Sales Manager – Nordics & DACH

## Area Sales Manager – Nordics & DACH

Er du en erfaren sælger med stærke kunderelationer og stor interesse for modeverdenen? Har du flair for at yde personlig kundeservice til eksisterende kunder og drive strategiske salgsresultater? Er du ambitiøs og drømmer om at bidrage til en international vækstvirksomheds fortsatte succes? Så er det måske dig, vi leder efter til vores team i København!

### Om jobbet

LIÉ STUDIO søger en dynamisk og erfaren Area Sales Manager for Norden og DACH-regionerne. I denne rolle vil du være ansvarlig for at opbygge og pleje relationer med eksisterende kunder og samtidig udvide vores kundebase på disse vigtige markeder. Dit fokus vil være at drive salgsresultater gennem strategisk indsigt og personlig kundeservice, hvilket skal sikre vores brands synlighed og vækst.

Du vil blive en del af et kreativt og innovativt arbejdsmiljø, hvor der er højt tempo og højt til loftet. LIÉ STUDIO er en ung virksomhed, der præges af en stærk iværksætterånd, hvor vi hjælper hinanden, og hvor der er kort vej fra idé til handling. Du vil derfor have stor mulighed for at sætte dit eget præg.

Dine primære arbejdsopgaver:

- Styrke relationer med nuværende kunder i Skandinavien og DACH-regionerne og aktivt opsøge nye forretningsmuligheder.
- Analysere salgsrapporter og omsætte indsigter til handlinger, der optimerer salgsresultaterne.
- Gennemføre regelmæssige kundebesøg og træning af medarbejdere for at sikre grundigt produktkendskab og brandtilpasning.
- Udarbejde salgsbudgetter for hver region i samarbejde med salgsschefen.
- Organisere og deltage i indsalg i København, Paris og andre markeder for at styrke brandets tilstedeværelse.
- Leverer fremragende service og support til alle kunder og sikre, at deres behov opfyldes, og brandloyalitet opbygges.
- Supportere back office-opgaver inden for finans og logistik.
- Koordinere med det kreative marketingteam for at planlægge og gennemføre brandaktiveringer, pop-up events og andre initiativer.
- Sørge for, at visuel merchandising er i overensstemmelse med brandidentiteten hos vores forhandlere.

### Om dig

Vi forventer, at du har en relevant uddannelse og minimum 2 års erfaring i en lignende salgsstilling. Det er en fordel, hvis du har erfaring fra modebranchen, særligt inden for smykke- eller ready-to-wear-industrien.

Derudover forventer vi:

- Dokumenteret erfaring inden for wholesale i Skandinavien eller DACH-regionen.
- Proaktiv selvstarter med stærke forhandlingsevner, kommerciel tankegang og en målrettet indstilling.
- Evne til at tolke salgsdata og anvende indsigt til at skabe resultater.
- Fremragende sociale færdigheder og et stærkt netværk af forhandlere i Skandinavien og DACH-regionen.
- Fleksibilitet med hensyn til arbejdstider og villighed til at rejse.
- Godt overblik og effektiv arbejdsgang med digitale værktøjer.
- Ansvarsbevidst, detaljeorienteret og i stand til at arbejde selvstændigt.

Kvalifikationer:

- Erfaring med ERP- og CRM-systemer.
- Flydende i et skandinavisk sprog og engelsk. Tysk er en fordel.

### Om LIÉ Studio

Grundlagt i slutningen af 2021 er LIÉ STUDIO et København-baseret brand skabt af søstre Amalie og Cecilie Moosgaard. Med mange års erfaring i modebranchen identificerede de et behov for accessories, der kunne komplementere hverdagsuniformen og tilføje et tidløst, sofistikeret præg

til ethvert outfit. LIÉ STUDIO har opnået stor international anerkendelse med distribution hos over 100 forhandlere verden over og et betydeligt globalt reach via egen B2C-webshop, hvor USA er det største marked.

**Er det dig, vi søger?**

Stillingen er en fuldtidsstilling på 37 timer om ugen. Du vil arbejde fra vores kontor i København K.

Hvis stillingen lyder som noget for dig, så send os dit CV hurtigst muligt, da vi behandler ansøgninger løbende og ansætter, så snart vi finder den rette.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte vores HR-team via [job@brandinstitute.dk](mailto:job@brandinstitute.dk).

Vi glæder os til at høre fra dig!